

BAB I

PENDAHULUAN

1.1. Latar Belakang Masalah

PT. Homeco Victoria Makmur merupakan perusahaan importir dan distributor produk kebutuhan rumah tangga yang menerima order dari banyak customer besar dan modern market di Indonesia. Untuk menjaga konsistensi dalam dunia bisnis, PT. Homeco Victoria Makmur berusaha menjaga kepercayaan yang diberikan pelanggannya dengan memberikan ketepatan waktu pengiriman dan kualitas dari barang yang dipesan. Departemen Procurement merupakan departemen yang berperan dalam pengadaan barang jadi yang diperoleh dari dalam maupun luar negeri, dan merupakan lini depan dari ketepatan waktu pengiriman barang pesanan pelanggan. Oleh karena itu, pemilihan *supplier* sebagai produsen barang jadi menjadi sangat penting dalam bisnis ini. Pemilihan *supplier* yang baik harus memenuhi beberapa standart antara lain kualitas barang dan harga yang sesuai, serta ketepatan waktu pengiriman merupakan hal utama dalam memilih *supplier*.

Belum adanya metode perhitungan khusus atau sistem pendukung keputusan yang digunakan dalam pemilihan *supplier* ini nampaknya cukup menjadi masalah. Karena selama ini proses pemilihan *supplier* umumnya dilakukan dengan pendekatan subjektif berdasarkan pengalaman dan

nintuisipihak yang dipandang perusahaan berkompeten dalam hal pemilihan supplier. Selain sangat bergantung pada ahli yang menilai, pendekatan penilaian secara subjektif tidak dapat menjamintingkat konsistensi penilaian ahli terhadap calon supplier antara lain karena faktor kedekatan hubungan dan ketidaksesuaian dengan calon supplier.

Penelitian ini akan membahas sistem pendukung keputusan yang diharapkan dapat membantu departemen *procurement* di PT. Homeco Victoria Makmur dalam memilih supplier yang tepat untuk menuhi semuanya kebutuhan pelanggannya.

Maka hasil dari sistem pendukung keputusan ini dapat memberikan keputusan yang akurat dalam menentukan mana supplier yang terbaik.

Metode yang diajukan dalam pemilihan supplier ini adalah *Analitical Hierarchy Process* (AHP). Hal ini karena Metode AHP dapat memberikan pemecahan masalah yang kompleks, rumit dan tidak terstruktur ke dalam bagian-bagian komponennya, menyusun variabel pada susunan hierarki. Mendapatkan nilai numeric pada pertimbangan subjektif tentang pentingnya setiap variable dan mengeksisikan berbagai pertimbangan menetapkan variable mana yang memiliki prioritas paling tinggi dan bertindak untuk mempengaruhi pada situasi tertentu.

Alasan lain penulis menggunakan metode AHP (*Analitical Hierarchy Process*) karena pada dasarnya metode AHP merupakan metode dengan input utamanya adalah pendapat manusia. Keberadaan yang

memungkinkandipecahnyamasalahkompleksatautidakterstrukturdalamsetiapbagian-bagianmasalah, lalumenyusunnyapadamenjadisuatubentukhirarki.

Metode AHP memiliki banyak keunggulan dalam menjelaskan proses pengambilan keputusan yang ditengah dan dapat digambarkan secara grafis sehingga mudah dipahami oleh semua pihak yang terlibat dalam pengambilan keputusan.

Kemajuan dunia industri manufaktur sangatlah pesat, hal ini didukung dengan perkembangan ilmu pengetahuan dan teknologi yang juga mengalami kemajuan yang sangat signifikan sehingga persaingan antar perusahaan semakin ketat. Oleh itu, perusahaan dituntut untuk dapat memberikan kepuasan kepada konsumen dalam segala aspek. Salah satu yang ada adalah menjanjikan kualitas produk yang dihasilkan.

Upaya awal untuk menjanjikan mutu produk adalah menyelksi *supplier* yang kompeten dan mampu memberikan bahan baku yang berkualitas. Pemilihan *supplier* perludilakukan untuk mendapatkan kriteria *supplier* yang benar-benar mampu memenuhi kebutuhan perusahaan secara konsisten dan berkualitas. Adapun langkah yang digunakan dalam pemilihan *supplier* adalah menggunakan salah satu metode dalam *MultiCriteria Decision Making* (MCDM) yaitu AHP (*Analytic Hierarchy Process*). Ngatawidan Setyaningsih (2011:7).

1.2. Identifikasi Masalah

Berdasarkan latar belakang yang telah dijelaskan sebelumnya, terdapat beberapa permasalahan yang akan diangkat dalam skripsi ini, antara lain:

1. Proses pemilihan *supplier* yang saat ini berjalan risakurang efektif karena hanya dilakukan dengan pendekatan subjektif yaitu dengan berdasarkan pengalaman dan intuisi pihak yang dipandang perusahaan berkompeten dalam hal pemilihan *supplier*.

2. Sulitnya menentukan pilihan *supplier* terbaik yang sesuai dengan kebutuhan perusahaan.
3. Butuh dilakukan penyelain dan daripada setiap kriteria untuk pemilihan *supplier*.

1.3. Maksud dan Tujuan

Maksud yang diharapkan akhirnya dapat ditarik kripsi ini adalah:

1. Sebagai alternatif untuk membantu bagian *procurement* dalam memilih *supplier* yang sesuai dengan anggaran perusahaan.
2. Bagi perusahaan yang memiliki anggaran yang cukup, sistem pendukung keputusan (SPK) dapat membantu untuk mendapatkan *supplier* terbaik sesuai dengan standart yang sudah ditentukan.
3. Untuk tolak ukur bagi peneliti terutama pengetahuan tentang sistem pendukung keputusan.
4. Menerapkan metode AHP (*Analytical Hierarchy Process*) sebagai metode sistem pendukung keputusan (SPK) dalam pemilihan *supplier*.

Tujuan dari pembuatanskripsi ini adalah untuk mahasiswa sebagai salah satu yarat kelulusan program S1 pada STMIK NUSA MANDIRI, Jakarta.

1.4. Metode Penelitian

A. Observasi

Metode ini dilakukan dengan cara langsung ke PT. HOMECO VICTORIA MAKMUR untuk mendapatkan data-data *supplier* yang di perlukan, seperti: nama perusahaan *supplier*, alamat *supplier*, produk apa saja yang tersedia, dan harga di setiap produk. Melalui observasi ini, penulis mendapatkan data yang diperlukan dalam menyusun laporan skripsi.

B. Wawancara

Pengumpulan data dengan wawancara adalah usaha untuk mengumpulkan informasi yang dibutuhkan dengan mengajukan pertanyaan secara lisan, dalam hal ini penulis melakukan wawancara dengan karyawan bagian procurement pada PT. HOMECO VICTORIA MAKMUR.

C. Studi Pustaka

Pengumpulan data dengan cara penulisan membaca dari beberapa buku referensi, jurnal-jurnal dan *e-book* yang berisi tentang Sistem Pendukung Keputusan (SPK) dengan menggunakan metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP).

D. Kuesioner

Pengumpulan data dengan cara membuat kuesioner yang berisi tentang pertanyaan-pertanyaan secarat tertulis yang berguna untuk mendapatkan data

untuk menerapkan dalam metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP).

1.5. Ruang Lingkup

Ruang lingkup ini memusatkan permasalahan, dengan membuat batasan permasalahan agar pembahasan dalam skripsi ini tidak menyimpang dari apa yang telah di tetapkan. Kriteria-kriteria yang menjadikan dasar utama dalam pemilihan supplier termasuk kualitas, harga, waktu penyediaan, tingkat reject, waktu pengiriman seberapa lama supplier dapat menyediakan kebutuhan dan rincian permintaan perusahaan.

Metode yang digunakan di dalam penelitian pembuatan skripsi ini sebagai Sistem Pendukung Keputusan (SPK) pemilihan supplier dengan menggunakan metode *Analytical Hierarchy Process* (AHP).

1.6. Hipotesis

Berdasarkan identifikasi masalah, kerangka pemikiran diketahui bahwa penerapan pemilihan *supplier* yang baik pada PT. HOMEKO VICTORIA MAKMUR

dapat mempengaruhi bagian *procurement* dalam memilih *supplier*.

Dengan demikian dapat dikemukakan hipotesis mengenai hal tersebut:

- H₀ : Keakuratanbagian procurement dalam menentukan pemilihan supplier dengan menggunakan metode *Analytic Hierarchy Process (AHP)*.
- H₁ : Berdasarkan kualitas barang, dapat menentukandan memutuskan dengan tepat pemilihan supplier dengan kualitas terbaik.
- H₂ : Berdasarkan harga barang, dapat menjadi sangat penting karena namanya yang kuat financial perusahaan.
- H₃ : Berdasarkan waktu penyediaan barang, merupakan hal yang sangat mendukung menentukan waktu pengiriman.
- H₄ : Berdasarkan banyaknya reject barang, dapat menjadi penilaian supplier tersebut menyiapkan barangnya dengan baik atau tidak.
- H₅ : Berdasarkan lama pengiriman barang, dapat menjadi menentukan penilaian akhir suatu barang dapat sampai tepat waktu dan dengan kondisi yang baik atau tidak.