

ABSTRAK

Natasya Maudina (11150404), “Implementasi Data Mining Penjualan Cat Pada PT. Pancamas Putramandiri Menggunakan Algoritma Apriori”

Algoritma Apriori pada saat ini telah di implementasikan ke berbagai bidang, salah satunya adalah di bidang bisnis atau perdagangan dan bidang pendidikan, di bidang bisnis misalnya implementasi *Data Mining* algoritma apriori untuk sistem penjualan tujuannya untuk membantu para pebisnis meningkatkan penjualan produk, sedangkan di bidang pendidikan misalnya implementasi data mining untuk menemukan pola hubungan tingkat kelulusan mahasiswa dengan data induk mahasiswa. Informasi tersebut didapat dengan memproses data yang tersedia Saat ini proses analisa yang berkaitan dengan kegiatan transaksi yang dilakukan dengan kurang baik, Maka dalam penelitian ini penulis meminta data di perusahaan kemudian diproses menggunakan *Software Tanagra* dan data tersebut secara terkomputerisasi dapat lebih baik, sehingga diperoleh informasi yang strategis. Oleh karena itu dibutuhkan suatu pendekatan baru yang dapat menyediakan informasi strategis. *Data Mining* sangat berguna untuk mengetahui hubungan pola frekuensi penjualan cat yang paling sering dibeli. *Data Mining* merupakan teknologi yang sangat penting dari gudang data mereka yang selama ini tidak diketahui apa manfaatnya.

Kata Kunci: *Data Mining, Algoritma Apriori, Software Tanagra*



ABSTRACT

The Apriori algorithm at this time has been implemented in various fields, one of which is in the field of business or trade and education field, in the field of business e.g. the implementation of a priori algorithm data mining for its intended sales system To help business people increase product sales, while in education, such as implementation of data mining to find a pattern of student graduation level relationship with the parent data. The information is obtained by processing the available data currently the analysis process relating to the activities of transactions conducted in a less well, then in this research the author asks for data in the company then processed using Tanagra Software and such data is computerized can be better, so it obtained strategic information. Therefore it takes a new approach that can provide strategic information. Data Mining is very useful to know the relationship of the cat sales frequency pattern that is most commonly purchased. Data Mining is a very important technology of their data warehouse that has not been known what its benefits.

Keywords: Data Mining, Apriori Algorithm , Software Tanagra

