

ABSTRAKSI

Suherman (11161010), Sistem Informasi Penjualan Pada PT Hasta Prima Industri Cikande

PT. Hasta Prima Industri merupakan sebuah perusahaan *molding & plastic injection* yang berlokasi di Cikande, Serang. Masalah yang terjadi dengan penjualan adalah tiadanya media publikasi dan penyebaran informasi terkait detil dan spesifikasi produk, dan sistem penjualan masih dilakukan secara konvensional dimana transaksi dilakukan dengan cara pembeli datang langsung ke bagian *marketing* untuk melakukan pemesanan produk. Dengan cara itu penyebaran informasi tidak optimal dan transaksi pembelian dilakukan dengan tidak praktis. Dalam upaya mengatasi permasalahan-permasalahan tersebut, perlu dikembangkan suatu sistem untuk mendukung penjualan yang lebih baik, praktis, dan efektif. Dengan adanya sistem ini, penjualan produk akan semakin meningkat karena adanya kemudahan bagi pelanggan untuk mendapatkan segala informasi mengenai produk, dan pembelian dapat dilakukan kapan saja dan dimana saja secara *online*.

Kata Kunci : Sistem Informasi, Penjualan

ABSTRACT

Suherman (11161010), Information System of Sales At PT Hasta Prima Industri Cikande

PT. Hasta Prima Industri is a molding & plastic injection company located in Cikande, Serang. The problem with sales is the lack of publicity media and information dissemination related to product details and specifications, and the sales system is still done conventionally where the transaction is done by the buyer coming directly to the marketing department to place product order. That way the information dissemination is not optimal and the purchase transaction is not practical. In an effort to overcome these problems, it is necessary to develop a system to support better sales, practical, and effective. With this system, product sales will increase because of the convenience for customers to get all the information about the product, and purchases can be done anytime and anywhere online.

Keywords: Information System, Sales.